

Erfolgreiche Immobilienvermittlung beruht auf **ERFAHRUNG** und **VERTRAUEN**.

Seit über zwei Jahrzehnten schenken mir Immobilienbesitzer und Vermieter ihr **Vertrauen**. Mein Unternehmen **Englitz Immobilien** blickt auf eine in über 20 Berufsjahren erworbene **Erfahrung** in der Vermittlung von Immobilienkäufen und -verkäufen sowie auf unzählige erfolgreiche Vermietungen von Wohnungen, Häusern und Gewerbeobjekten zurück.



Ganz gleich, ob es sich um eine Vermietung, die Vermittlung eines Mehrfamilienhauses als Anlageobjekt oder den Kauf oder Verkauf eines Einfamilienhauses handelt: Ich stehe Ihnen mit meiner Expertise gern zur Verfügung.

Verkauf Ihrer Immobilie

Auf die erste Besichtigung und die Aufnahme der Eckdaten Ihrer Immobilie folgt die Bewertung – gern gebe ich Ihnen Tipps zur Preisoptimierung. Meine

hervorragende Kenntnis der örtlichen Marktlage führt immer wieder zu Erlösen, die über dem Marktwert liegen.

Ein aussagekräftiges Exposé zeigt Interessenten auf meiner Homepage und auf den wichtigen Immobilienportalen die Highlights. Eine Option: Ich lasse Ihre Immobilie von einem Profifotografen aufnehmen, bei Bedarf sogar mit entsprechenden Accessoires.



ich Ihnen gern mein umfangreiches Netzwerk zur Verfügung.

Dort finden sich vom Handwerker bis zum Finanzierungsexperten Fachleute für alle Fragen rund um die Immobilie.

Englitz Immobilien betreut Ihren gesamten Vermietungs- oder Verkaufsprozess – von der ersten Besichtigung bis zur Unterschrift

beim Notar oder der Unterzeichnung des Mietvertrages. Auf Wunsch übernehme ich gern auch die Übergabe des Objekts.



*Zufriedene Verkäufer und Vermieter – glückliche Käufer und Mieter:
Das ist Englitz Immobilien*

Englitz Immobilien

30173 Hannover · Kerstingstr. 28

Telefon: +49 511 2 28 16 21

Mobil: +49 171 3 82 84 78

Telefax: +49 511 2 28 16 20

E-Mail: info@englitz-immobilien.de



Erika Englitz-Schönke

Ich bin gern für Sie da!

10 Argumente für Englitz Immobilien

1. Persönliche Ansprechpartnerin während des gesamten Verkaufs- oder Vermietungsprozesses
2. Kompetente fachgerechte Beratung
3. Marktgerechte Bewertung Ihrer Immobilie
4. Diskrete Abwicklung, Schutz der Privatsphäre
5. Herausragende Präsentation Ihres Verkaufs- oder Vermietungsobjekts auf der Homepage, den wichtigsten Immobilienportalen im Internet und mittels Exposés
6. Gute und sorgfältige Vorauswahl von Interessenten
7. Übernahme des gesamten Verkaufs- oder Vermietungsprozess – von der ersten Besichtigung über den Notartermin bis hin zur Übergabe
8. Beratung bei baulichen Fragen oder, wenn Bedarf für bauliche Veränderungen durch den Käufer besteht
9. Großes Netzwerk an Handwerkern und Fachleuten für jeden erdenklichen Aspekt rund um Verkauf Ihrer Immobilie
10. Verkaufserlöse, die bis zu 20% über dem Marktwert liegen, durch innovatives Vermarktungskonzept

www.englitz-immobilien.de

ENGLITZ

ganz persönlich ...

***Bis zu 20%
mehr Ertrag
für Ihre
Immobilie***

***Platz für Träume ...
Raum für Rendite ...***

IMMOBILIEN